



Oertli Distribution België n.v. maakt deel uit van de internationale fabrikant De Dietrich-Remeha, die een toonaangevende plaats inneemt op de verwarmingsmarkt in Europa met een uitgebreid gamma producten verwarming, sanitair warmwater bereiding en zonnepanelen. Onze troef zijn de kwalitatief hoogstaande producten gecombineerd met zorg voor ons milieu.

Om onze uitdagende doelen in België te kunnen realiseren, wensen wij ons verkoopteam uit te breiden met een gemotiveerde

TECHNISCH-COMMERCIEEL AFGEVAARDIGDE (m/v) regio Henegouwen – regio Wallonië prospectie

Functie

- je bent verantwoordelijk voor het behalen van de vooropgestelde verkooptargets in de regio Henegouwen
- je onderhoudt bestaande klantencontacten binnen de groothandelaren in verwarming en diept ze verder uit in de regio Henegouwen
- je zoekt actief naar nieuwe klanten-installateurs en werkt creatieve oplossingen uit in de regio Wallonië
- je screent de klantenbehoeftes en vertaalt die naar concrete commerciële en technische adviezen en oplossingen ; je wordt de vertrouwenspersoon van de klant
- je zorgt voor een nauwgezette commerciële, administratieve en technische follow-up
- je werkt nauw samen met de commerciële en technische binnendienst, en met uw collega in Wallonië en rapporteert aan de verkoopsleider

Profiel

- je hebt minstens 3 jaar ervaring in een soortgelijke functie
- je bent perfect franstalig en woont in de buurt van de regio
- je bent resultaatgericht
- je houdt van prospecteren
- je bent een sterke onderhandelaar, een doorzetter en een creatieve probleemoplosser

Aanbod

- een boeiende functie met verantwoordelijkheid, met uitdaging en afwisseling bij een belangrijke, groeiende marktspeler
- een competitief salaris met extra-legale voordelen en een firmawagen

Gelieve uw C.V. met motivatiebrief te sturen naar Oertli Distribution België nv – Dellingsstraat 34 – 2800 Mechelen – t.a.v. Mevr. A. De Paepe of via mail depaepe@oertli.be

